

深圳市神州动力数码有限公司招聘信息

深圳市神州动力数码有限公司成立于 2000 年 5 月，华南地区著名的 IT 服务商，专注于为商用客户提供信息化、数字化的综合服务。



注册资金 3500 万元，年营业额 4.2 亿元，双高企业（国家高新技术企业、深圳市高新技术企业），软件企业；ISO、系统集成、维修、安防、涉密等百余项 IT 行业资质齐全。拥有十多项 IT 应用领域的专利技术及几十项软件产品著作权。主要与粤港澳大湾区的金融、政府、医疗、教育、公共事业、大型企业等数千家行业客户建立了长期稳定的 IT 战略合作伙伴关系。

公司总部位于深圳市南山区侨香路香年广场，自购写字楼。在深圳市未来科学城设有数据和运营中心，在广州、珠海、佛山等市设有分公司或办事处。建有独立的数据实验中心，持续投入最新 IT 设备。实验中心可搭建各类典型 IT 应用环境，可用于各类 IT 方案测试、内部员工日常培训和实验。也可在紧急情况下提供备机使用

现有员工 350 余人，其中专业的技术工程师近 200 人、专业的客户经理 100 余人。各体系基于实际工作情景构建了完善的培训提升机制。所有员工入职后均需通过对应体系三到六期的培训考核，以确保为合作伙伴提供更加专业的服务。



深圳市神州动力数码有限公司基本情况介绍

神动主营业务



深圳市神州动力数码有限公司作为 IT 服务商，为商用客户提供信息化、数字化的综合服务，主要包括：

1. 本地/云上 IT 基础架构的咨询、建设和运维服务；
2. 软硬件集成方案的规划、实施、运维服务；
3. 定制化的业务及管理软件的规划、开发、运维服务。

神动提供专业服务的部分客户



工作环境

公司致力于为每一位神动人提供舒适温馨的办公环境，营造平等和谐的工作氛围；



企业文化

公司企业文化是：务实、守信、学习、创新、协作、快乐工作！我们倡导工作时努力工作，生活时尽情享受生活。篮球、羽毛球、下午茶、户外等公司活动和各类个性化部门活动只为在工作的同事尽情放松自我。



内部晋升机制

- 1、完善的入职培训，新人入职后面指定专业导师，根据岗位情况开展为期 1-3 个月不等的专业培训。如客户经理需要学习:IT 专业知识（让你从 IT 小白走向专业）、销售技巧（“神动兵法”指导你从入门走向资深销售，标书培训考试，金融 CIO 论坛、企业 CIO 峰会、教育展、医疗卫生信息年会等各类客户活动实际场景观摩和参与学习机会。
- 2、各系统员工，有技术线和综合线两个发展方向，表现优异者可以晋升为星级员工，享受对应的星级津贴。如客户经理有：见习客户经理、客户经理、一星级客户经理、二星级客户经理、三星级客户经理、高级客户经理、资深客户经理七个等级，各等级对应不同金额的级别津贴。各系统均有对应的奖励或提成机制，只要你努力，一定有一份属于你的事业！
综合线可申请进入核心员工团队、合伙人团队。每月享有奋斗者津贴，享有公司股权激励，每年按时根据公司财年投资回报率分红。
- 3、晋升机会：试用员工---正式员工---核心员工（配 B 股，根据当年投资回报率参与年度分红，享受核心员工津贴）---合伙人（高额配 A 股，根据当年投资回报率参与年度分红，享受合伙人津贴）

我们是一群有价值的人，一起来做有意义的事吧！

工作就要奋斗，只为成就不一样的你，只为数年后你可以跑在别人更前面！

没有梦想，何必远方！既然选择，那就一起奋斗！奋斗不止！



联系方式：

联系人：罗治志 联系电话：0755-83988859/13603061517（微信同号）

邮 箱：luozz@szpdc.com（投递简历请注明应聘）

公司主页：<http://www.szpdc.com>

公司地址：

深圳总部：深圳南山区侨香路花样年香年广场 B 栋 7 楼 702

深圳分部：深圳南山区西丽松白路 1026 号未来科学城（南岗第二工业园）2 栋 6 楼

广州分公司：广州市天河区长福路 207 号长兴·智汇商务中心 C 座 303 室



2023 校招主要岗位:

招聘岗位	岗位职责	专业及其他要求	招聘人数
大客户经理	1.完成指名客户拜访及产品销售; 2.负责大客户开拓及客户关系维护; 3.项目跟进与运作; 4.定期与老客户进行沟通,建立良好的长期合作关系	1. 专业不限, 计算机类、市场营销、类相关专业优先; 2. 性格外向, 善于与人沟通; 3. 有校园销售类兼职经验、学生会及班级干部任职工作经验优先。	深圳: 10 人 广州: 1 人
储备干部 (销售方向)	1.经过 1-2 年的实战培训, 深入掌握公司系统及企业文化; 2.逐步掌握各部门的工作流程, 配合各部门经理做好日常管理培训工作; 3.了解公司产品, 熟练掌握公司营销系统及企业文化; 4.需要通过销售培训考试、技术初级考试、多岗位轮岗。	1、计算机、经济学、市场营销、国际贸易相关专业; 2、有过学生会主席、班长等学生干部任职经验; 或在校期间从事过销售类兼职。 3、良好的沟通能力、组织管理能力。	深圳: 2 人
储备干部 (客服方向, 内部晋升为服务经理)	1、负责 IT 外包项目需求对接 2、项目团队人员招聘、培训、工作任务协调 3、季度报告的编写及其他项目相关工作	1、计算及相关专业; 2、学习能力强, 对 IT 项目和运维管理有浓厚的兴趣。	深圳: 1 人
技术工程师	1、负责主机系统项目实施、售后维护或负责网络产品线 (H3C/CISCO/华为)项目实施、售前、售后服务技术支持; 3、精通主流主机、存储硬件维护; 互联网架构、云计算架构 (公有云、私有云、托管云、混合云), 移动应用安全。(部分, 不要求全面)	1、通信工程、计算机科学与技术、网络工程、信息安全及相关专业; 2、学习能力强。	深圳: 3 人

P.S: 部分神动销售系统院校校友代表 (2022 年因疫情原因学院暂停跨省实习), 其中大部分都已经成为公司的中坚力量

大客户六部部门经理罗滔, 19 年毕业, 经济与管理学院国贸 1501 班, 18 年 12 月入职。

大客户六部客户经理黄凯, 20 年毕业, 电子与信息工程学院电科 1601 班, 19 年 7 月入职

大客户二部客户经理陈玺谟, 21 年毕业, 经济与管理学院统计学 1701 班, 20 年 12 月入职

大客户二部客户经理王文韬, 21 年毕业, 经济与管理学院统计学 1701 班, 21 年 7 月入职

大客户三部客户经理杨岳银, 19 年毕业, 经济与管理学院市场营销 1501 班, 18 年 12 月入职

大客户三部客户经理崔英杰, 21 年毕业, 经济与管理学院统计学 1701 班, 20 年 12 月入职

大客户五部客户经理徐泽雄, 21 年毕业, 经济与管理学院市场营销 1701 班, 20 年 12 月入职

人员太多, 不一一列举, 科院学长学姐在等你, 期待未来你能在神动等你的学弟学妹, 未来待你来书写.....